

Les menuiseries Weigerding s'ouvrent au haut de gamme

by La Tribune - mercredi, novembre 12, 2008

<https://www.correspondances.fr/les-menuiseries-weigerding-souvrent-au-haut-de-gamme-2/>

« Lorsque l'on est frontalier, on n'a pas le droit d'ignorer ce qui se passe dans les pays voisins. »

Enfant de la vallée de l'Orne (Moselle) et patron du groupe éponyme spécialisé dans les fermetures de bâtiment, Jean-Michel Weigerding finalise cet automne la nouvelle configuration de l'entreprise (35 salariés, 12 millions d'euros de chiffre d'affaires) qu'il a fondée voici trente ans. Ses cinq points de vente grand public se sont mués en show-rooms pour mettre en valeur les fenêtres, portes d'entrée et d'intérieur et volets haut de gamme importés en exclusivité auprès de grandes marques allemandes.

Cette mutation s'est accompagnée de la création de Weigerding Pro, structure chargée de prospecter les professionnels du Grand Est, puis de tout l'Hexagone. L'enseigne promet aux artisans respect des délais et accompagnement technique pour des produits de plus en plus complexes.

Autre entité nouvelle, Weigerding Énergies Renouvelables va proposer aux artisans et aux particuliers des chauffages photovoltaïques, pompes à chaleur et autres chauffe-eau solaires. Elle s'appuie sur le fichier des quelque 63.000 clients de la société. Le groupe, qui compte aussi prospecter les architectes d'intérieur, va en outre ouvrir deux nouveaux show-rooms, à Nancy et à Verdun, en 2009 et implanter à terme des succursales dans toute la France.

intuition ET contre-pieds

Passionné de moto, premier sponsor du FC Metz, Jean-Michel Weigerding ne craint pas les virages brusques ou les contre-pieds. En 1987, il a cessé net une activité florissante de vente de fenêtres à domicile pour se lancer dans la création de points de vente. Banquiers et partenaires avaient cru à un coup de folie. Mais l'intuition de l'entrepreneur, convaincu qu'il fallait contrer la grande distribution sur les zones commerciales, s'est avérée juste. Les cinq enseignes implantées dans les villes stratégiques de Moselle ont prospéré. Jean-Michel Weigerding comptait multiplier les implantations lorsqu'en 1999 l'instauration de la TVA à 5,5 % sur les travaux d'amélioration de l'habitat, a une nouvelle fois changé la donne. Jean-Michel Weigerding a recentré l'activité sur la pose de matériaux haut de gamme. Foncéur, mais prudent, l'entrepreneur réalise sa mutation sans investissements, puisqu'il dispose déjà des espaces de vente et de conseil, d'une base logistique à Hauconcourt et de vastes locaux sur son siège social de Vitry-aux-Orne (Moselle).